

ÍNDICE SISTEMÁTICO

NOTA A LA PRIMERA EDICIÓN	29
TEMA 1. CONCEPTO DE REESTRUCTURACIÓN. José Carlos Vázquez Cueto	39
I. SIGNIFICACIÓN Y ALCANCE DEL TÉRMINO; SU TRASLACIÓN AL TRÁFICO ECONÓMICO	41
II. UN ESFUERZO DE SISTEMATIZACIÓN DE LA FENOMENOLOGÍA DE LAS REESTRUCTURACIONES	43
1. Planteamiento	43
2. La reestructuración del empresario	46
A) Descripción y ámbito de actuación	46
B) Medidas de reestructuración empresarial; una reseña de su régimen jurídico	47
3. La reestructuración patrimonial	51
A) Consideraciones generales	51
B) Medidas de reestructuración patrimonial; una reseña de su régimen jurídico	52
III. EL DEBATE SOBRE LA FORMACIÓN DE UNA CATEGORÍA NORMATIVA EN TORNO A LA REESTRUCTURACIÓN	55
BIBLIOGRAFÍA	58
TEMA 2. SOCIOS Y REESTRUCTURACIONES. Javier Megías López	59
I. INTRODUCCIÓN	61
II. LA POSICIÓN JURÍDICA DE SOCIO EN UNA SOCIEDAD DE CAPITAL	61

III.	LA POSICIÓN DE LOS SOCIOS EN LA ESTRUCTURA FINANCIERA (O DE CAPITAL) DE LA SOCIEDAD.	63
IV.	LAS DECISIONES SOCIALES. LA RELACIÓN DE LOS SOCIOS CON LOS ÓRGANOS SOCIALES.	64
	1. La junta general: principio de mayoría	64
	2. El órgano de administración: organicismo de terceros y control por la junta general	66
V.	EL CONSENTIMIENTO EXCEPCIONAL DE LOS SOCIOS PARA DETERMINADAS DECISIONES SOCIALES	68
VI.	LAS COMPETENCIAS DE LA JUNTA GENERAL	69
VII.	UNA APROXIMACIÓN A LA POSICIÓN DE LOS SOCIOS FRENTE A LA REESTRUCTURACIÓN DE LA SOCIEDAD EN CRISIS: PODER DE DECISIÓN Y POSICIÓN ECONÓMICA	70
	1. Crisis patrimonial grave: pérdidas graves.	70
	2. Crisis de solvencia.	71
	A) Concurso de acreedores	71
	B) Planes de reestructuración	72
	BIBLIOGRAFÍA.	74
TEMA 3. REESTRUCTURACIÓN Y RESPONSABILIDAD DE ADMINISTRADORES SOCIALES. Javier Juste Mencía		77
I.	PLANTEAMIENTO	79
II.	FUNCIONES DE LOS ADMINISTRADORES EN LOS PROCESOS DE REESTRUCTURACIÓN: PREPARACIÓN, DECISIÓN, EJECUCIÓN	80
III.	RESPONSABILIDAD POR DAÑOS: ACCIONES Y ELEMENTOS	82
	1. Acción social y acción individual de responsabilidad	82
	2. Conducta antijurídica: vulneración de la ley, incumplimiento de los deberes de lealtad y diligencia	84
	A) Deber de lealtad	84
	B) Deber de diligencia y la regla de discrecionalidad empresarial	86
	3. Relevancia de las instrucciones de la junta general en la imputación	87
	4. Daño y relación de causalidad	88

IV.	PARTICULARIDADES DE LA RESPONSABILIDAD EN PROCESOS DE REESTRUCTURACIÓN PRECONCURSAL Y CONCURSAL	88
1.	Planteamiento: las normas comunitarias sobre deberes de los administradores en la probabilidad de insolvencia y su aplicación en el Derecho español	88
2.	Responsabilidad por deudas en supuestos de falta de disolución por pérdidas	89
3.	Particularidades en materia de deberes de lealtad y diligencia: la atención a los intereses de los acreedores y su incidencia en el ejercicio de acciones indemnizatorias	90
4.	Referencia a la responsabilidad concursal	93
	BIBLIOGRAFÍA	94
	TEMA 4. EL AUMENTO DE CAPITAL. M. ^a Teresa Martínez Martínez	95
I.	CARACTERIZACIÓN JURÍDICA Y FUNCIÓN ECONÓMICA	97
II.	RÉGIMEN GENERAL (SOCIETARIO) Y ESPECIALIDADES PRECONCURSALES	100
III.	MODALIDADES DEL AUMENTO DE CAPITAL: SUPUESTOS Y REQUISITOS	101
1.	Planteamiento	101
2.	Aumento con elevación del valor nominal	102
3.	Aumento dinerario	103
4.	Aumento con cargo a aportaciones no dinerarias	103
5.	Aumento con cargo a reservas	104
6.	Aumento mixto	106
IV.	EL ACUERDO DE AUMENTO DE CAPITAL ADOPTADO POR LA JUNTA GENERAL	107
1.	Régimen general	107
2.	Especialidades del aumento incluido en un plan de reestructuración	109
V.	LA DELEGACIÓN DEL AUMENTO DEL CAPITAL EN LOS ADMINISTRADORES DE LAS SOCIEDADES ANÓNIMAS	110
1.	La delegación <i>mayor</i> : el capital autorizado	111
2.	La delegación <i>menor</i> para concretar las condiciones para el aumento	112

VI.	LA EJECUCIÓN DEL AUMENTO DE CAPITAL	113
1.	El derecho de preferencia	113
A)	Supuestos de reconocimiento y de no atribución . . .	113
B)	Ejercicio y transmisión	115
C)	Exclusión total o parcial	116
2.	Suscripción o asunción y desembolso	117
3.	El aumento incompleto	118
	BIBLIOGRAFÍA	120
TEMA 5.	LA REDUCCIÓN DE CAPITAL SOCIAL. José Ramón	
	Couso Pascual	123
I.	INTRODUCCIÓN	125
1.	La reducción de capital como modificación estatutaria . . .	125
2.	Finalidad y modalidades de la reducción de capital	125
II.	LOS ACREEDORES Y LA REDUCCIÓN DE CAPITAL	126
1.	El acuerdo de reducción de capital	126
2.	Incidencia de la reducción de capital en los derechos de los acreedores.	127
3.	El derecho de oposición de los acreedores: su fundamento	129
4.	El derecho de oposición estatutario en las sociedades de responsabilidad limitada	130
5.	El derecho de oposición en las sociedades anónimas	132
6.	La exclusión del derecho de oposición en la sociedad anónima	134
7.	El ejercicio del derecho de oposición	137
8.	Los efectos del ejercicio del derecho de oposición	137
III.	LA PROTECCIÓN <i>EX POST</i> DE LOS ACREEDORES EN LAS SOCIEDADES DE RESPONSABILIDAD LIMITADA	139
1.	La responsabilidad solidaria de los socios en las sociedades de responsabilidad limitada	140
2.	Exclusión de la responsabilidad solidaria de los socios en las sociedades de responsabilidad limitada	141
IV.	LA REDUCCIÓN DE CAPITAL EN EL DERECHO PRECONCURSAL	142
1.	Cuestiones generales	142

2.	La operación acordeón en el marco de un plan de reestructuración.	143
	BIBLIOGRAFÍA.	144
	TEMA 6. EL AUMENTO DE CAPITAL POR CAPITALIZACIÓN DE CRÉDITOS: RÉGIMEN GENERAL Y ESPECIALIDADES EN LOS PROCESOS DE REESTRUCTURACIÓN. José Carlos González Vázquez .	145
I.	INTRODUCCIÓN.	147
II.	RÉGIMEN JURÍDICO GENERAL DEL AUMENTO DE CAPITAL POR CAPITALIZACIÓN DE CRÉDITOS	148
	1. Conceptos generales básicos sobre el aumento de capital por capitalización de créditos	148
	A) El aumento por capitalización de créditos: aumento efectivo del capital social	148
	B) Naturaleza jurídica de la operación	149
	C) La contraprestación de esta modalidad de aumento de capital es siempre una aportación no dineraria	151
	2. El régimen jurídico general del aumento de capital por capitalización de créditos.	152
	A) No resulta imprescindible la previa reducción de capital para compensar las pérdidas existentes.	153
	B) El requisito de la liquidez y exigibilidad de los créditos a capitalizar.	154
	C) El informe de los administradores justificativo de la operación	156
	D) La certificación del auditor de cuentas y la valoración de la aportación	156
	E) La desaparición del derecho de preferencia	160
III.	ESPECIALIDADES DE LA CAPITALIZACIÓN DE CRÉDITOS COMO CONTENIDO DE UN PLAN DE REESTRUCTURACIÓN	161
	1. Consideraciones generales	161
	2. Especialidades de la aprobación por los socios del aumento de capital por capitalización de créditos como contenido de un plan de reestructuración.	163
	A) Las especialidades societarias de la aprobación de la capitalización de créditos incluida en un plan de reestructuración por la junta general de socios	163

3.	La problemática de la capitalización de créditos sin el acuerdo favorable de la junta general de socios o accionistas.	165
IV.	EL AUMENTO DE CAPITAL POR CAPITALIZACIÓN DE CRÉDITOS COMO CONTENIDO DEL CONVENIO CONCURSAL.	167
1.	Aspectos generales	167
2.	La difícil interpretación del art. 399 bis TRLC	169
	BIBLIOGRAFÍA.	172
	TEMA 7. MODIFICACIONES ESTRUCTURALES INTERNAS. Fernando Marín de la Bárcena Garcimartín	177
I.	INTRODUCCIÓN.	179
1.	Planteamiento	179
2.	Régimen legal	181
A)	Normativa societaria.	181
B)	Normativa concursal y de la reestructuración	181
II.	CARACTERIZACIÓN	182
1.	Tipos de modificación estructural	182
2.	Transmisión en bloque y a título universal	186
III.	EL PROCEDIMIENTO DE MODIFICACIÓN ESTRUCTURAL.	187
1.	Fase preparatoria.	187
2.	Fase de aprobación	191
3.	Fase de ejecución	192
4.	Las modificaciones acordadas por unanimidad	193
5.	La fusión apalancada.	194
IV.	RÉGIMEN JURÍDICO DE PROTECCIÓN DE LOS SOCIOS	195
1.	Planteamiento. El derecho de enajenación	195
2.	El principio de proporcionalidad en la relación de canje.	196
3.	Fusiones o escisiones especiales (intragrupa).	198
4.	Remedios a disposición de los socios	200
A)	Sistema de impugnación y nulidad	200
B)	Acciones de indemnización y complemento de la compensación	200
V.	LA PROTECCIÓN DE LOS ACREEDORES.	201

1. El derecho a obtener garantías adecuadas	201
2. La responsabilidad de las sociedades intervinientes.	203
3. La rescisión concursal como remedio	204
BIBLIOGRAFÍA	205

TEMA 8. ESPECIALIDADES DE LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES TRANSFRONTERIZAS. Segismundo Álvarez Royo-Villanova 207

I. ESQUEMA LEGAL Y ÁMBITO DE APLICACIÓN DE LAS OPERACIONES TRANSFRONTERIZAS	209
1. Introducción: novedades y principios del RDL 5/2023	209
2. Cómo aplicar las normas de cada Estado: la aplicación distributiva de la ley	210
3. Ámbito de aplicación	211
II. EL PROCEDIMIENTO DE LAS OPERACIONES TRANSFRONTERIZAS: REGLAS COMUNES	212
1. Especialidades del procedimiento en las operaciones transfronterizas	212
A) El proyecto	212
B) El derecho de hacer observaciones y formular opiniones.	212
C) El informe de los administradores y el art. 88 RDL 5/2023	212
D) El informe de expertos	213
E) Publicidad del proyecto: el artículo 89	213
F) Protección de socios, acreedores y trabajadores	214
G) Acuerdo de Junta y escritura	215
2. El control por parte del estado de origen y la novedad del control del abuso o fraude.	215
A) Primera fase: control de la legalidad	216
B) El control del abuso o fraude	216
3. Trámites posteriores: inscripción en el Estado de destino y cancelación en el de origen	218
A) En el caso de que España sea Estado de origen	218
B) En el caso de que España sea el Estado de destino	219
III. LA TRANSFORMACIÓN TRANSFRONTERIZA	221

1.	Concepto y supuestos	221
2.	Procedimiento de transformación transfronteriza cuando España es Estado de origen	222
3.	Procedimiento de transformación transfronteriza cuando España es Estado de destino	223
IV.	LA FUSIÓN TRANSFRONTERIZA.	224
1.	ámbito de aplicación y régimen jurídico	224
2.	Procedimiento.	224
V.	LA ESCISIÓN TRANSFRONTERIZA	225
	BIBLIOGRAFÍA.	227

TEMA 9. LOS NEGOCIOS TRASLATIVOS SOBRE LA EMPRESA.

	Fernando Martínez Sanz	229
I.	INTRODUCCIÓN.	231
II.	ASPECTOS CONCEPTUALES: ¿EMPRESA, NEGOCIO O UNIDAD PRODUCTIVA?	231
III.	BREVE APROXIMACIÓN A LAS DISTINTAS MODALIDADES NEGOCIALES Y DIFERENCIACIÓN DE FIGURAS AFINES	233
1.	Venta de unidad productiva	233
2.	Operaciones societarias o estructurales con resultados similares	234
3.	Arrendamiento de empresa	235
4.	Sobre el mal llamado usufructo de empresa	236
5.	Compraventa de acciones o participaciones sociales	236
A)	En principio, la venta de acciones no es venta de unidad productiva.	236
B)	¿Puede la unidad productiva incluir acciones o participaciones en terceras sociedades?	237
IV.	SUPUESTOS ESPECIALES DE UNIDADES PRODUCTIVAS.	240
V.	REFERENCIA A ALGUNAS CUESTIONES QUE PLANTEA LA TRANSMISIÓN DE LA VENTA DE UNIDAD PRODUCTIVA	241
1.	Sucesión de empresa.	241
2.	Responsabilidad solidaria por las deudas del cedente	242
3.	Subrogación en los contratos afectos a la actividad.	243

VI.	LA TRANSMISIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA COMO CONTENIDO DE UN PLAN DE REESTRUCTURACIÓN Y PRINCIPALES PROBLEMAS QUE ENFRENTA.	244
1.	Venta de unidad productiva y venta de la empresa como contenido del plan: sobre los «planes liquidativos».	244
2.	Sobre la subrogación en los contratos afectos a la actividad	246
3.	En orden a la sucesión de empresa y asunción de pasivos.	246
4.	El papel de los socios	247
	BIBLIOGRAFÍA.	248
	TEMA 10. OPAS Y CONTROL DE CONCENTRACIONES. Javier García de Enterría	251
I.	CONSIDERACIONES INTRODUCTORIAS: PLANES DE REESTRUCTURACIÓN, CAMBIOS DE CONTROL Y CONCENTRACIONES ECONÓMICAS.	253
II.	CAMBIOS DE CONTROL Y RÉGIMEN DE OPAS DE EMPRESAS EN CRISIS	255
1.	La obligación de formular opa en las sociedades cotizadas	255
2.	Los supuestos excluidos de opa.	256
3.	En particular, la exclusión de opa para las operaciones de salvamento financiero de sociedades cotizadas.	257
4.	La facultad de dispensa de la CNMV en ausencia de un plan de reestructuración	259
5.	La exención de opa en las tomas de control derivadas de planes de reestructuración.	261
III.	OPERACIONES DE CONCENTRACIÓN DE EMPRESAS EN CRISIS.	263
1.	Una primera aproximación	263
2.	El régimen de control de concentraciones en la UE: Reglamento de Control de Concentraciones	264
3.	La doctrina de la empresa en crisis	266
A)	Dificultades financieras.	266
B)	Inexistencia de una solución menos anticompetitiva.	266
C)	Salida del mercado	267
4.	Diferencias y similitudes en la normativa en EE.UU. y en la UE.	268

5.	El caso particular de la « <i>failing division defence</i> »	270
6.	La práctica de las autoridades de competencia respecto a la FFD.	271
	BIBLIOGRAFÍA.	273
TEMA 11.	GRUPOS DE SOCIEDADES Y REESTRUCTURACIONES. Mónica Fuentes Naharro	275
I.	LA REESTRUCTURACIÓN SOCIETARIA DEL GRUPO: FUSIONES (Y ESCISIONES) ESPECIALES	277
1.	Fusiones especiales intragrupo	277
A)	Fusión por absorción entre sociedades participadas al 100%	278
a)	Fusiones entre sociedades íntegra (y directamente) participadas al 100%: absorción de una filial «hija»	278
b)	Fusiones entre sociedades íntegra (pero indirectamente) participadas al 100%: absorción de una filial «nieta»	279
B)	Casos «asimilados» a la absorción de sociedades íntegramente participadas	280
C)	Fusión por absorción de sociedades participadas directamente al 90% (o más) del capital social	282
2.	Escisiones simplificadas.	283
II.	LA REESTRUCTURACIÓN DE SOCIEDADES EN CRISIS PARTE DE UN GRUPO	283
1.	La Directiva de reestructuración e insolvencia y la Ley 16/2022	283
2.	Comunicación conjunta de apertura de negociaciones con los acreedores.	284
A)	Régimen general de «comunicación conjunta» por sociedades parte de un grupo	284
a)	Legitimación activa	285
b)	Requisitos de forma y contenido de la comunicación conjunta.	285
c)	Juzgado competente	287
B)	Efectos de la comunicación conjunta sobre los créditos.	287

a)	Efectos sobre las garantías de terceros	287
b)	Efectos sobre las acciones y los procedimientos ejecutivos	288
3.	Homologación de planes de reestructuración: en especial, el plan conjunto	288
A)	Consideraciones generales	288
B)	Los efectos del plan de homologación conjunto: po- sible afectación de garantías intragrupo (o third party releases)	289
C)	Protección frente a la rescisión futura en caso de concurso	290
4.	Pymes, microempresas y grupos	290
	BIBLIOGRAFÍA	292

TEMA 12. MERCADO DE CRÉDITO Y ESTRUCTURAS DE CAPITAL. Ignacio Buil Aldana

295

I.	INTRODUCCIÓN: ¿CÓMO SE FINANCIA UNA COMPAÑÍA?	297
II.	LOS MERCADOS DE CRÉDITO	297
1.	El mercado primario de crédito	297
2.	El mercado secundario de deuda	299
III.	LA ESTRUCTURA DE CAPITAL Y LAS CLASES DE DEUDA	300
1.	El concepto de estructura de capital	300
2.	La deuda <i>senior</i> como deuda preferente en la estructura de capital	301
3.	La deuda subordinada	303
A)	Tipologías	303
B)	La deuda subordinada externa	304
a)	La deuda mezzanine	305
b)	La deuda second lien	309
C)	La deuda subordinada interna	309
IV.	ALGUNAS CUESTIONES RELATIVAS A LA ESTRUCTURA- CIÓN DE FINANCIACIÓN INTERNACIONALES: LAS CONO- CIDAS COMO «DOBLES LUXCO»	311
V.	LA FINANCIACIÓN DE EMPRESAS EN CRISIS EN EL DERE- CHO ESPAÑOL	312
	BIBLIOGRAFÍA	315

TEMA 13. LA REESTRUCTURACIÓN (RESOLUCIÓN) BANCA- RIA. Isabel Fernández Torres	317
I. CONSIDERACIONES GENERALES	319
II. OBJETIVOS Y PRINCIPIOS DE LA REGULACIÓN. CONCEP- TO. SUJETOS	321
III. LOS REQUISITOS DE LA RESOLUCIÓN	323
IV. FASE PREVENTIVA DE LA RESOLUCIÓN.	324
V. FASE EJECUTIVA DE LA RESOLUCIÓN	326
VI. PROCEDIMIENTO DE RESOLUCIÓN.	328
1. Venta del negocio	329
2. Transmisión a una entidad puente (situada entre la entidad objeto de resolución y el adquirente final) de	329
3. La transmisión de activos o pasivos a una sociedad de ges- tión de activos.	330
4. La recapitalización interna (<i>bail-in</i>)	331
VII. FINANCIACIÓN DE LA RESOLUCIÓN.	335
VIII. IMPUGNACIÓN DE LAS DECISIONES DE LAS AUTORIDA- DES SUPERVISORAS Y DE RESOLUCIÓN	336
IX. LA PRIMERA APLICACIÓN DEL RÉGIMEN DE RESOLUCIÓN: EL CASO DEL BANCO POPULAR	337
X. NORMAS APLICABLES AL CONCURSO DE ENTIDADES FI- NANCIERAS.	338
BIBLIOGRAFÍA.	340
 TEMA 14. REESTRUCTURACIÓN EMPRESARIAL Y ALERTAS TEMPRANAS. Cayetana Lado Castro-Rial.	 343
I. MODELOS TEÓRICOS DE ALERTAS TEMPRANAS.	345
II. LA ARMONIZACIÓN DE LAS ALERTAS TEMPRANAS EN LA UNIÓN EUROPEA	347
III. EL SISTEMA ESPAÑOL DE HERRAMIENTAS DE ALERTA TEM- PRANA.	353
1. Las alertas tempranas externas.	353
2. Las Herramientas de alerta temprana en el Texto Refundi- do de la Ley Concursal	355

A)	La herramienta de autodiagnóstico de salud empresarial.	355
B)	El informe registral sobre la posición de riesgo de una sociedad	356
C)	El asesoramiento de empresas en dificultades	356
D)	El deber de advertencia del letrado de la administración de justicia	356
IV.	LAS ALERTAS TEMPRANAS Y LOS DEBERES DE LOS ADMINISTRADORES EN LA PROXIMIDAD DE INSOLVENCIA.	357
V.	LAS ALERTAS TEMPRANAS Y LA EXONERACIÓN DE PASIVO INSATISFECHO	359
	BIBLIOGRAFÍA.	359
	TEMA 15. REESTRUCTURACIÓN EMPRESARIAL Y COMUNICACIÓN DE INICIO DE NEGOCIACIONES PARA ALCANZAR UN PLAN DE REESTRUCTURACIÓN. Cristina Asencio Pascual	363
I.	INTRODUCCIÓN.	365
II.	PRESUPUESTOS DE LA COMUNICACIÓN	366
1.	Alcance del presupuesto subjetivo	366
2.	Presupuesto objetivo	368
III.	CONTENIDO DE LA COMUNICACIÓN	369
IV.	RESOLUCIÓN SOBRE LA COMUNICACIÓN.	371
1.	Plazo.	371
2.	Contenido.	372
3.	Publicación y recursos	372
V.	EFFECTOS DE LA COMUNICACIÓN	373
1.	Efectos sobre el deudor	373
2.	Efectos sobre los créditos.	374
3.	Efectos sobre los contratos.	375
4.	Efectos sobre las acciones y los procedimientos ejecutivos	376
A)	Prohibición legal de inicio de ejecuciones y suspensión de las ejecuciones en tramitación	376
B)	Prohibición general o individual de iniciación o suspensión de ejecuciones por decisión judicial	377
C)	De la ejecución de garantías reales.	377

D)	Posibilidad de iniciar o reanudar las ejecuciones . . .	378
E)	Exclusión de acreedores públicos	378
F)	Acreedores no afectados	379
5.	Otros efectos	379
A)	Prohibición temporal de nuevas comunicaciones . . .	379
B)	Efectos sobre la solicitud de concurso	380
C)	Suspensión de la causa de disolución por pérdidas cualificadas	381
VI.	PLAZO DE INICIO DE LOS EFECTOS. PRÓRROGA Y LEVAN- TAMIENTO DE LA PRÓRROGA. DECAIMIENTO DE LOS EFECTOS DE LA COMUNICACIÓN	382
1.	Plazo de inicio de los efectos	382
2.	Prórroga de los efectos de la comunicación	382
3.	Levantamiento de la prórroga o de sus efectos frente a de- terminados acreedores	384
4.	Decaimiento de los efectos	385
	BIBLIOGRAFÍA	385
	TEMA 16. LA REESTRUCTURACIÓN PRECONCURSAL: LOS PLA- NES DE REESTRUCTURACIÓN. Juana Pulgar Ezquerro	389
I.	INTRODUCCIÓN: EL TRÁNSITO DE LA REFINANCIACIÓN DE DEUDA A LA REESTRUCTURACIÓN EMPRESARIAL PRE- CONCURSAL	391
II.	LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN: CONCEPTO Y PRE- SUPUESTOS	393
1.	Concepto y clases	393
2.	Los presupuestos de los planes de reestructuración	394
A)	El presupuesto subjetivo	394
B)	El presupuesto objetivo	396
C)	La legitimación para solicitar la homologación de un plan de reestructuración	398
D)	Los presupuestos formales: la necesaria formaliza- ción del plan en instrumento público	399
III.	EL CONTENIDO DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN	399
1.	El contenido mínimo de los planes de reestructuración . . .	399
2.	Otros contenidos	401

	A) Obligaciones de hacer o no hacer	401
	B) Medidas societarias.	401
	C) Principio general de vigencia de contratos con obligaciones recíprocas pendientes de cumplimiento . . .	402
	D) Sobre la posibilidad de planes de reestructuración liquidativos.	403
IV.	EL PERÍMETRO DE LA REESTRUCTURACIÓN: ACREEDORES AFECTADOS Y EXCLUIDOS.	404
	1. La potencial universalidad de los planes de reestructuración y los pasivos excluidos <i>ex lege</i>	404
	2. Las reestructuraciones selectivas: criterios objetivos y suficientemente justificados	406
V.	LA FORMACIÓN DE LAS CLASES DE ACREEDORES	408
	1. Los criterios legales de formación de las clases de acreedores.	408
	2. La posibilidad de control judicial <i>ex ante</i> de la formación de clases de acreedores.	410
VI.	LA APROBACIÓN DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN	411
VII.	LA POSICIÓN DE LOS SOCIOS EN LA APROBACIÓN DEL PLAN DE REESTRUCTURACIÓN	412
VIII.	LA HOMOLOGACIÓN JUDICIAL DEL PLAN DE REESTRUCTURACIÓN	415
	1. Supuestos en los que es necesaria y requisitos para la homologación.	415
	A) Requisitos para la homologación del plan aprobado por todas clases de acreedores	417
	B) Requisitos para la homologación del plan no aprobado por todas clases de acreedores.	417
	C) La aprobación del plan por el deudor y en su caso por los socios	418
	2. El alcance del control del juez en la admisión a trámite de la solicitud y en la homologación del plan	418
IX.	LA EFICACIA DEL PLAN DE REESTRUCTURACIÓN: SU EJECUTIVIDAD INMEDIATA.	419
X.	LA IMPUGNACIÓN DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN HOMOLOGADOS.	421
	1. La impugnación <i>ex post</i> del plan ante la Audiencia.	421

A)	La impugnación del plan aprobado por todas las clases de acreedores	421
B)	La impugnación del plan no aprobado por todas las clases de acreedores	422
C)	La impugnación del plan no aprobado por los socios	423
D)	Otros motivos de impugnación y efectos de la impugnación con éxito	423
2.	Control contradictorio <i>ex ante</i> : la oposición a la homologación del plan de reestructuración	424
XI.	EL INCUMPLIMIENTO DEL PLAN DE RESTRUCTURACIÓN Y SUS EFECTOS.	424
XII.	LOS «ESCUDOS PROTECTORES» DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN EN UN EVENTUAL ESCENARIO CONCURSAL.	425
1.	La financiación interina y la nueva financiación: preferencia concursal de cobro	425
2.	La protección rescisoria.	426
XIII.	EL EXPERTO EN LA REESTRUCTURACIÓN	426
1.	La designación y el nombramiento del experto: supuestos obligatorios y facultativos	427
A)	Supuestos de designación obligatoria	427
B)	Supuestos de designación facultativa	429
C)	Los requisitos legales para la designación	429
D)	El nombramiento del experto	430
2.	Las funciones del experto	431
XIV.	LA REESTRUCTURACIÓN PRECONCURSAL DE LAS PYMES: RÉGIMEN ESPECIAL.	432
	BIBLIOGRAFÍA.	433
TEMA 17. EL CONTENIDO REESTRUCTURADOR DEL CONVENIO CONCURSAL. Andrés Gutiérrez Gilsanz		437
I.	INTRODUCCIÓN.	439
II.	LA MODIFICACIÓN ESTRUCTURAL DE LA PERSONA JURÍDICA CONCURSADA COMO CONTENIDO DE UN CONVENIO CONCURSAL	440
III.	EL CONVENIO CON ASUNCIÓN	444

IV.	LA CONVERSIÓN DE CRÉDITOS CONTENIDO DEL CONVENIO	448
	1. Normas generales	448
	2. La conversión de créditos en acciones o participaciones. .	450
	A) Preliminar.....	450
V.	LA MODIFICACIÓN DEL CONVENIO.....	454
	BIBLIOGRAFÍA.....	460

TEMA 18. LA TRANSMISIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS EN LAS FASES COMÚN Y DE LIQUIDACIÓN DEL CONCURSO. José Luis Colino Mediavilla.....

465

I.	INTRODUCCIÓN.....	467
II.	REGLAS GENERALES	468
	1. Subrogación en contratos, licencias y autorizaciones . . .	468
	2. Sucesión de empresa.....	469
	3. Efectos sobre los créditos pendientes de pago	469
	4. Enajenación de bienes y derechos afectos a privilegio especial incluidos en establecimientos o unidades productivas	470
	5. Cancelación de cargas.....	471
III.	PRESENTACIÓN DE OFERTAS DESPUÉS DE LA DECLARACIÓN DE CONCURSO.....	471
IV.	SOLICITUD DE CONCURSO CON PRESENTACIÓN DE OFERTA DE ADQUISICIÓN DE UNA O VARIAS UNIDADES PRODUCTIVAS.....	473
V.	NOMBRAMIENTO DE EXPERTO PARA RECABAR OFERTAS DE ADQUISICIÓN ANTES DE LA SOLICITUD DE DECLARACIÓN DE CONCURSO (PREPACK).....	475
	BIBLIOGRAFÍA.....	478

TEMA 19. EL RECONOCIMIENTO EN ESPAÑA DE PLANES DE REESTRUCTURACIÓN EXTRANJEROS. Elisa Torralba Mendiola . . .

483

I.	INTRODUCCIÓN.....	485
II.	EL RECONOCIMIENTO DE PLANES DE REESTRUCTURACIÓN PROCEDENTES DE OTRO ESTADO MIEMBRO DE LA UNIÓN EUROPEA.....	487

1.	El ámbito de aplicación material del RPI bis	487
2.	Cuestiones de procedimiento	489
3.	Los motivos de oposición	490
4.	Efectos del reconocimiento	492
III.	EL RECONOCIMIENTO DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN EXTRANJEROS EN LA LEY CONCURSAL	493
1.	El ámbito de aplicación material de la Ley Concursal	493
2.	La reciprocidad	494
3.	Cuestiones de procedimiento	495
4.	Las condiciones para el reconocimiento	496
5.	Efectos del reconocimiento	498
IV.	EL RECONOCIMIENTO DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN CONFIDENCIALES	499
	BIBLIOGRAFÍA	500
TEMA 20.	REESTRUCTURACIÓN DE MICROEMPRESAS. Eva Recamán Graña	503
I.	INTRODUCCIÓN	505
II.	ESTRUCTURA Y PRINCIPIOS DEL PROCEDIMIENTO ESPECIAL	505
1.	La finalidad del procedimiento especial	505
2.	Unidad procedimental y dualidad de itinerarios	506
3.	Los principios que rigen el procedimiento especial	506
	A) Principio de universalidad	506
	B) Principios procedimentales	506
	a) Principio de intervención mínima de profesionales	507
	b) Principio de celeridad procesal	507
III.	LOS PRESUPUESTOS DEL PROCEDIMIENTO ESPECIAL	507
1.	Presupuesto subjetivo	507
2.	Presupuesto objetivo	508
3.	Relevancia del presupuesto objetivo en el plan de continuación	508
IV.	LA TRAMITACIÓN Y APROBACIÓN DEL PLAN DE CONTINUACIÓN	509

1.	Caracteres generales del plan de continuación	509
2.	Presentación del plan	510
3.	Admisión a trámite y comunicación a acreedores. Contenido del plan de continuación.	510
4.	Fase de alegaciones, votación y determinación provisional del resultado	511
5.	Requisitos para la aprobación del plan. Régimen de mayorías	511
6.	Homologación judicial del plan	513
V.	VICISITUDES DEL PLAN DE CONTINUACIÓN	514
1.	Cumplimiento del plan de continuación	514
2.	Incumplimiento del plan de continuación	514
3.	Frustración del plan de continuación	514
	BIBLIOGRAFÍA	515