

ÍNDICE

PRIMERA PARTE: CUESTIONES GENERALES

EL ABUSO DEL SERVICIO PÚBLICO DE JUSTICIA Y EL RECURSO A LOS MASC COMO REQUISITO DE PROCEDIBILIDAD

Xulio Ferreiro Baamonde

1. Introducción
2. Principios programáticos del Proyecto de Ley de Medidas de Eficiencia Procesal del Servicio Público de Justicia
 - 2.1. Entre el gerencialismo y el humanismo
 - 2.2. La Justicia: ¿servicio público o Poder?
3. El recurso previo a los MASC como requisito de procedibilidad en el proceso civil
4. El abuso del servicio público de justicia
5. La obligatoriedad de los MASC, el abuso del servicio público de Justicia y el derecho de acceso a la Jurisdicción
6. Conclusiones
7. Bibliografía

LOS ADR Y LAS MEDIDAS CAUTELARES

Vicente Pérez Daudí

1. Introducción
2. Tramitación legislativa
3. Las medidas cautelares
4. Las medidas cautelares previas al inicio del proceso judicial y la mediación
5. La adopción de medidas cautelares durante la pendencia de un procedimiento de mediación
 - 5.1. Acuerdos provisionales de mediación
 - 5.2. La adopción por el tribunal
 - 5.2.1. La competencia
 - 5.2.2. Incidencia de la mediación en los presupuestos de adopción de las medidas cautelares
6. La finalización del procedimiento de mediación y las medidas cautelares adoptadas
7. La influencia del procedimiento de mediación en la adopción posterior de las medidas cautelares
8. Los ADR y las medidas cautelares en el proyecto de ley de eficiencia procesal (2022)

SEGUNDA PARTE: LA MEDIACIÓN, EN LOS TÉRMINOS DE LA LEY 5/2012, DE 6 DE JULIO, DE MEDIACIÓN EN ASUNTOS CIVILES Y MERCANTILES

EL CAMBIO DE PARADIGMA DEL SISTEMA JUDICIAL PARA ALCANZAR LA CULTURA DEL ACUERDO: ESPECIAL REFERENCIA A LA MEDIACIÓN EN SU MODALIDAD ELECTRÓNICA

Román García-Varela Iglesias

1. Introducción
2. Notas básicas sobre la mediación
 - 2.1. Origen
 - 2.2. Concepto
 - 2.3. Regulación
 - 2.4. Principios
3. El plan de choque justicia 2030
4. La solución (MASC) al colapso del sistema
 - 4.1. La tutela judicial efectiva y el requisito de procedibilidad
 - 4.2. Derivación intrajudicial
 - 4.3. Ámbito de aplicación
 - 4.4. Asistencia Letrada y jurídica gratuita
 - 4.5. Despliegue de efectos
 - 4.6. El abuso del servicio público de Justicia y las costas procesales
 - 4.7. Tipos de negociación (MASC)
 - 4.8. El coste del tercero neutral y bonificaciones
5. Cuestiones sobre la mediación electrónica
 - 5.1. El proceso mediación en el mundo virtual
 - 5.2. Elementos clave para tener en cuenta en una plataforma de mediación electrónica
 - 5.3. Plataformas existentes de ODR y mediación electrónica
6. Conclusiones
7. Bibliografía

MEDIACIÓN Y OTROS MASC BAJO EL PARAGUAS DE UN NUEVO CONCEPTO DEL DERECHO DE ACCESO A LA JUSTICIA Y EL DEBER DE ASEGURAR LA EFICACIA Y SOSTENIBILIDAD DEL SISTEMA

Verónica López Yagües

1. Ideas previas

2. El deber de dotar de recursos suficientes para asegurar la eficacia y sostenibilidad del sistema
3. Proceso judicial y MASC, su complementariedad
4. La inserción de la mediación en el marco normativo estatal y autonómico, eje de la transformación
 - 4.1. Una mirada al marco normativo nacional
 - 4.2. La implantación, desarrollo y fomento de la mediación en el marco autonómico
5. La instauración de los medios precisos para la eficacia y sostenibilidad del sistema
 - 5.1. El recurso a la mediación como requisito de procedibilidad
 - 5.2. La importancia de la gratuidad en el intento y, en ciertos casos o condiciones, del empleo de la mediación u otros MASC
6. Claves del fortalecimiento del servicio público de justicia
7. Bibliografía

LOS TRES PILARES QUE FAVORECEN QUE UNA MEDIACIÓN SEA EFICIENTE Y EL PROYECTO DE LEY DE MEDIDAS DE EFICIENCIA PROCESAL: ALGUNAS DUDAS, POSIBLES SOLUCIONES Y PROPUESTAS PARA TENER EN CONSIDERACIÓN

Julio Sigüenza López

1. Preámbulo
2. La mediación como medio de gestión de conflictos de carácter privado
3. Los tres pilares que favorecen que una mediación sea eficiente
 - 3.1. Confidencialidad
 - 3.2. Que el intento de alcanzar un acuerdo no perjudique los derechos y facultades de quienes lo procuran a través de la mediación
 - 3.3. Que los acuerdos que puedan alcanzarse en una mediación tengan carácter ejecutivo
4. Conclusiones
5. Bibliografía **ERCERA PARTE: LA CONCILIACIÓN JUDICIAL, NOTARIAL O REGISTRAL, REGULADA EN LA LEY 15/2015, DE 2 DE JULIO, DE LA JURISDICCIÓN VOLUNTARIA**

LA CONCILIACIÓN JUDICIAL, NOTARIAL O REGISTRAL, REGULADA EN LA LEY 15/2015, DE 2 DE JULIO, DE LA JURISDICCIÓN VOLUNTARIA: ¿ES NECESARIO UN NUEVO MODELO CONCILIATORIO?

Sara Arruti Benito

1. Introducción
2. La caótica regulación sobre la conciliación hasta la esperada Ley 15/2015, de 2 de julio, de la Jurisdicción Voluntaria
3. Notas preliminares en torno al difuso concepto de la conciliación
 - 3.1. Un intento de acotar el concepto y fundamento de la conciliación

- 3.2. A vueltas con la naturaleza jurídica
- 4. La conciliación judicial en el marco de la Ley 15/2015, de 2 de julio, de la Jurisdicción Voluntaria
 - 4.1. Ámbito de aplicación
 - 4.2. Presupuestos procesales
 - 4.2.1. Competencia
 - 4.2.2. Legitimación, postulación y representación de las partes
 - 4.3. Procedimiento
 - 4.3.1. La solicitud, la admisión y sus efectos
 - 4.3.2. La comparecencia
 - 4.3.3. La celebración del acto de conciliación
 - 4.3.4. Efectos del acto de conciliación
 - 4.4. Ejecución e impugnación
- 5. La principal novedad introducida por la Ley 15/2015, de 2 de julio, de Jurisdicción Voluntaria: La conciliación notarial y registral
 - 5.1. La conciliación notarial
 - 5.2. La conciliación registral
- 6. Notas finales en torno a la reconfiguración de un nuevo modelo conciliatorio
- 7. Bibliografía

LA CONCILIACIÓN PÚBLICA EN LA LEY DE JURISDICCIÓN VOLUNTARIA, ¿NUEVOS HORIZONTES?

Ana Isabel Blanco García

- 1. La conciliación en nuestro marco jurídico: la Ley de Jurisdicción Voluntaria
- 2. Elementos subjetivos
 - 2.1. Solicitante(s) y Requerido(s)
 - 2.2. Órgano conciliador
 - 2.2.1. Naturaleza del órgano: judicial, notarial y registral
 - 2.2.2. Criterios de atribución de competencia
 - 2.2.2.1. Competencia objetiva
 - 2.2.2.2. Competencia territorial
 - 2.3. Postulación procesal ¿Preceptiva o potestativa?
- 3. Elementos objetivos
 - 3.1. Requisito de procedibilidad: Voluntariedad vs. Obligatoriedad
 - 3.2. Ámbito de aplicación

4. El acto de conciliación
 - 4.1. Solicitud
 - 4.2. Admisión a trámite
 - 4.3. Notificación y citación a las partes
 - 4.4. Comparecencia de las partes
 - 4.5. Celebración del acto: alegaciones y réplicas
 - 4.6. Terminación: tres escenarios posibles
5. Gastos
6. Efectos de la conciliación
 - 6.1. Interrupción de la prescripción
 - 6.2. Ejecución del acuerdo conciliatorio
 - 6.2.1. Ejecución de las conciliaciones judiciales
 - 6.2.2. Ejecución de las conciliaciones notariales
 - 6.2.3. Ejecución de las conciliaciones registrales
 - 6.3. Cosa juzgada
7. Acción de nulidad
8. Bibliografía
9. Jurisprudencia

LA CONCILIACIÓN JUDICIAL, NOTARIAL Y REGISTRAL. CONSIDERACIONES A LA LUZ DEL PROYECTO DE LEY DE MEDIDAS DE EFICIENCIA PROCESAL DEL SERVICIO PÚBLICO DE LA JUSTICIA

Ainhoa Gutiérrez Barrenengoa

1. Introducción
2. Principios que informan la actual regulación de la conciliación judicial. La modulación de la voluntariedad en el Proyecto de Ley de Medidas de Eficiencia Procesal
3. Conciliación pública y conciliación privada
4. Tramitación de la conciliación judicial
 - 4.1. Solicitud
 - 4.2. Admisión, señalamiento y citación
 - 4.3. Efectos de la admisión de la solicitud de conciliación
 - 4.4. Efectos de la comparecencia a la luz del PLMEP
 - 4.5. Celebración del acto de conciliación. Gastos
5. Efectos del acuerdo de conciliación
6. Ejecución del acuerdo

7. Conclusiones
8. Bibliografía

LA CONCILIACIÓN NOTARIAL

Francisco Manuel Mariño Pardo

1. La formalización notarial de un acuerdo de conciliación no notarial
2. La posibilidad de que una de las partes dirija a la otra por conducto notarial una oferta vinculante para lograr un acuerdo de conciliación
3. La emisión por el notario de una opinión como experto independiente
4. La actuación del notario como tercero neutral en un expediente de conciliación
5. Otras actuaciones de conciliación en que sería posible la intervención notarial

CUARTA PARTE: LA NEGOCIACIÓN DIRECTA ENTRE LAS PARTES O A TRAVÉS SUS ABOGADOS

LA NEGOCIACIÓN DIRECTA ENTRE LAS PARTES O A TRAVÉS DE SUS ABOGADOS EN EL PROYECTO DE LEY DE MEDIDAS DE EFICIENCIA PROCESAL DEL SERVICIO PÚBLICO DE JUSTICIA

Mar Aranda Jurado

1. Introducción: hacia una Justicia eficiente
2. La utilización preferente de los MASC frente a la vía judicial en el proyecto de ley de eficiencia procesal
 - 2.1. Transposición de la Directiva 2008/52/CE
 - 2.2. Anteproyecto de Ley de Impulso de la Mediación
 - 2.3. Proyecto de Ley de Medidas de eficiencia procesal del Servicio Público de Justicia
3. Aproximación a la negociación en el PLMEP
 - 3.1. La negociación como sistema alternativo de resolución de conflictos
 - 3.1.1. Definición y características de la negociación
 - 3.1.2. Ámbito de aplicación
 - 3.1.3. Requisito de procedibilidad e iniciativa de negociación
 - 3.1.4. Efectos procesales de la negociación, iniciado el proceso judicial
 - 3.1.5. El acuerdo de negociación
4. Conclusiones
5. Bibliografía

LA NEGOCIACIÓN DIRECTA ENTRE LAS PARTES O A TRAVÉS SUS ABOGADOS

Leire Gutiérrez Molina

1. Introducción
2. Los letrados en los medios adecuados de solución de controversias: negociación a través de abogados y asistencia letrada
3. La negociación
 - 3.1. Concepto y regulación de la LMEP
 - 3.2. Modalidades de negociación
 - 3.2.1. La negociación directa entre las partes
 - 3.2.2. La negociación a través de abogados
 - 3.2.3. ¿La negociación a través de procurador?
4. Los honorarios de los profesionales de la abogacía. Referencia al derecho de asistencia jurídica gratuita
5. Sobre la adecuación o no de la potestativa asistencia letrada
 - 5.1. Posiciones favorables a la preceptiva asistencia letrada
 - 5.2. Posiciones favorables al cambio de supuestos en los que la asistencia letrada ha de ser preceptiva
6. Conclusiones
7. Bibliografía

NEGOCIACIÓN PREVIA O LITIGACIÓN. SUSTO O MUERTE

José Ignacio Martínez Pallarés

1. Introducción
2. El nuevo entorno MASC y el proceso judicial
 - 2.1. De la oportunidad a la exigencia, con el COVID-19 como justificación
 - 2.2. Los MASC como presupuesto del proceso, y la heterogénesis de los fines
 - 2.3. De la exigencia a la oportunidad. Sobre las formas de abordar una controversia
 - 2.4. Negocia o revienta: costas procesales y multas en torno al concepto de abuso del servicio público de Justicia
3. Negociar como presupuesto procesal. Un preludio y tres movimientos
 - 3.1. Por qué lo llaman negociación cuando quieren decir...
 - 3.2. Negociar o no negociar, esa es la cuestión
 - 3.3. Negociando. Estas son mis propuestas, pero si no le gustan tengo otras
 - 3.3.1. Pero ¿hay alguien al otro lado?
 - 3.3.2. Al otro lado de la mesa de negociaciones
 - 3.3.3. Las cartas sobre la mesa, o no

- 3.4. Susto o muerte
4. Conclusiones
5. Bibliografía

LA NEGOCIACIÓN EN CUANTO MECANISMO EXTRAJUDICIAL DE RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS O SOBRE EL ALMA DE LOS MECANISMOS EXTRAJUDICIALES. ANÁLISIS CRÍTICO DE LA REGULACIÓN PROPUESTA EN EL MARCO DEL PLAN JUSTICIA 2030

Ixusko Ordeñana Gezuraga

1. Contexto y objetivos del análisis propuesto
 - 1.1. Marco general: El Plan de Justicia 2030, diagnóstico de la justicia española y pautas para su mejora
 - 1.2. Marco concreto: el Proyecto de Ley de medidas de eficiencia procesal del servicio público de justicia y las Medidas Adecuadas de Resolución de Conflictos
 - 1.3. Objetivos de la investigación
2. Identificación del objeto de estudio: la negociación en cuanto mecanismo extrajudicial. Necesidad de distinguir la negociación en genérico y la negociación como mecanismo extrajudicial de resolución concreto
 - 2.1. Necesidad de distinguir la negociación en genérico como elemento esencial de todos los MASC y la negociación como mecanismo extrajudicial de resolución concreto
 - 2.2. La negociación como MASC autónomo: configuración y características
3. ¿Negociación con abogad@ o sin abogad@?
4. La negociación en el sistema estatal de resolución de conflictos proyectado en el PLMEPSPJ
 - 4.1. Encaje de la negociación en el nuevo sistema estatal de resolución de conflictos: la diversificación de los mecanismos de resolución y el rol central del Poder Judicial
 - 4.2. La negociación como actividad y resultado
 - 4.3. La potenciación de la negociación: la negociación como requisito de procedibilidad y la negociación durante el proceso civil
 - 4.3.1. La acreditación de la apuesta legislativa clara por la negociación
 - 4.3.2. La negociación como requisito de procedibilidad
 - 4.3.3. La negociación durante el proceso civil
 - 4.4. El amparo y la protección de la negociación mediante la jurisdicción. Referencia a las tres tutelas judiciales
 - 4.4.1. El rol del Poder Judicial como centro del sistema estatal de resolución de conflictos jurídicos
 - 4.4.2. Aplicación de la tutela declarativa judicial a la negociación
 - 4.4.3. Aplicación de la tutela ejecutiva judicial a la negociación
 - 4.4.4. Aplicación de la tutela cautelar judicial a la negociación
5. La técnica negociadora

- 5.1. Elementos básicos de la negociación en cuanto ciencia y arte
- 5.2. Estilos o modelos de negociación
- 5.3. La negociación según The Program on Negotiation (PON) de la Facultad de Derecho de Harvard
 - 5.3.1. Presentación
 - 5.3.2. Sus elementos
- 5.4. Las fases de la negociación
- 5.5. Dificultades y herramientas en la negociación
6. Bibliografía

QUINTA PARTE: LA CONCILIACIÓN PRIVADA

LA CONCILIACIÓN PRIVADA

Javier Larena Beldarrain

1. Introducción
2. La conciliación como medio de solución de controversias. Consideraciones generales
3. El conciliador privado
4. Funciones a desempeñar por el conciliador
5. Consideraciones procedimentales. El desarrollo del proceso de conciliación
6. Conclusiones
7. Bibliografía

LA CONCILIACIÓN PRIVADA COMO MÉTODO DE SOLUCIÓN DE CONFLICTOS

Manuel Polo Hernández

1. Introducción
2. Concepto de conciliación privada
3. Naturaleza jurídica
4. Notas características
 - 4.1. La conciliación privada no tiene carácter jurisdiccional
 - 4.2. Aumenta la capacidad negociadora de las partes
 - 4.3. Fomenta la igualdad
 - 4.4. Es una medida eficaz, ágil y económica
 - 4.5. La conciliación es reservada y confidencial
 - 4.6. La conciliación privada es un requisito previo de procedibilidad

- 4.7. El acuerdo logrado en la conciliación es obligatorio y tiene efecto de cosa juzgada
5. Presupuestos de la conciliación privada
 - 5.1. Existencia de un conflicto
 - 5.2. Las partes afectadas por el conflicto y su capacidad
 - 5.3. Postulación
 - 5.4. El conciliador
 - 5.4.1. Funciones del conciliador
 - 5.4.2. El encargo profesional
 - 5.4.3. La aceptación del cargo y la responsabilidad del conciliador
6. Procedimiento de conciliación privada
 - 6.1. Efectos de la admisión a trámite de la conciliación
 - 6.2. Sesión inaugural o presupuestal
 - 6.3. Sesiones de conciliación y su forma
 - 6.4. Terminación del acto de conciliación privada sin avenencia
 - 6.5. Terminación del acto de conciliación privada con avenencia
 - 6.6. Terminación del acto de conciliación privada con avenencia parcial
 - 6.7. Impugnación del acuerdo conciliatorio
7. Pago de los gastos que genera la conciliación
8. Legislación y bibliografía consultada

SEXTA PARTE: LA OPINIÓN NEUTRAL DE EXPERTO INDEPENDIENTE

RESOLUCIÓN DE DISPUTAS CONTABLES POR EXPERTO INDEPENDIENTE EN EL ÁMBITO DE LA COMPRAVENTA DE EMPRESAS

Marcos Tomás Díaz Tarragó

1. Introducción
2. Experto independiente: origen, naturaleza jurídica y características
3. Experto independiente como mecanismo de resolución de disputas contables en el ámbito de la compraventa de empresas
 - 3.1. Precio de una empresa: ¿determinado, determinable en base a parámetros objetivos o dejado al arbitrio de un tercero?
 - 3.2. Ajustes de precio y Locked-box
 - 3.3. Disputas de naturaleza contable relativas a la concreción del precio
4. Diferencias entre Experto Independiente previsto en los SPA y otras figuras afines
 - 4.1. Diferencias entre el experto independiente y arbitrador

- 4.2. Diferencia entre el experto independiente y el peritaje
- 4.3. Diferencia entre el experto independiente y el arbitraje
5. Revisión del dictamen del experto independiente
6. Conclusiones
7. Bibliografía

LA IDONEIDAD DEL PROCURADOR PARA ACTUAR COMO EXPERTO INDEPENDIENTE EN ASUNTOS MERCANTILES EN EL CONTEXTO DE LOS NUEVOS MEDIOS ADECUADOS DE SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS

Francisco Javier Fernández Galarreta

1. Introducción
2. Los expedientes de jurisdicción voluntaria en materia mercantil: la antesala a un posible conflicto judicial
3. Los Medios Adecuados de Solución de Controversias en el Proyecto de Ley de medidas de Eficiencia Procesal
 - 3.1. Los Medios Adecuados de Solución de Controversias como requisito de procedibilidad
 - 3.2. La opinión del experto independiente como herramienta adecuada
 - 3.3. La previsión de asistencia letrada
 - 3.4. La elaboración de una estadística del uso de estas herramientas y los efectos del uso de alguno de estos medios sobre la prescripción
4. Acerca de por qué el procurador es el profesional adecuado para actuar como experto independiente
 - 4.1. Profesionalidad y formación
 - 4.2. Especialización y experiencia en asuntos mercantiles
 - 4.3. Conocimiento de los medios alternativos de resolución de conflictos
5. Conclusiones
6. Bibliografía

SÉPTIMA PARTE: LA OFERTA VINCULANTE CONFIDENCIAL

OFERTA VINCULANTE CONFIDENCIAL

José María Roca Martínez

1. A modo de introducción
 - 1.1. ¿Por qué?
 - 1.2. Un diagnóstico recurrente e incompleto
 - 1.3. Terminología desafortunada y distorsión del lenguaje
 - 1.4. Más cultura del acuerdo y menos imposición

- 1.5. Tipología de MASC y oferta vinculante confidencial
- 1.6. Disparidad innecesaria en la redacción
2. Régimen legal
 - 2.1. Concepto y caracteres
 - 2.2. Sujetos
 - 2.3. Aceptación condicionada y contraoferta vinculante confidencial
 - 2.4. Asistencia letrada
 - 2.5. Ámbito
 - 2.6. Forma y contenido
 - 2.7. Eficacia
 - 2.8. Impugnación
 - 2.9. Proceso judicial posterior
 - 2.10. Entrada en vigor

OCTAVA PARTE: LA RECLAMACIÓN EXTRAJUDICIAL PREVIA EN LOS CASOS DE ACCIONES INDIVIDUALES PROMOVIDAS POR CONSUMIDORES O USUARIOS FRENTE A EMPRESAS O PROFESIONALES CON LOS QUE HUBIEREN CONTRATADO, SIENDO SUFICIENTES A ESTOS EFECTOS LAS RESOLUCIONES DE LAS RECLAMACIONES PRESENTADAS POR LOS USUARIOS DE LOS SERVICIOS FINANCIEROS ANTE EL BANCO DE ESPAÑA, LA COMISIÓN NACIONAL DEL MERCADO DE VALORES Y LA DIRECCIÓN GENERAL DE SEGUROS Y FONDOS DE PENSIONES

LA RECLAMACIÓN EXTRAJUDICIAL PREVIA EN LOS CASOS DE ACCIONES INDIVIDUALES PROMOVIDAS POR CONSUMIDORES O USUARIOS FRENTE A EMPRESAS O PROFESIONALES CON LOS QUE HUBIEREN CONTRATADO, SIENDO SUFICIENTES A ESTOS EFECTOS LAS RESOLUCIONES DE LAS RECLAMACIONES PRESENTADAS POR LOS USUARIOS DE LOS SERVICIOS FINANCIEROS ANTE EL BANCO DE ESPAÑA, LA COMISIÓN NACIONAL DEL MERCADO DE VALORES Y LA DIRECCIÓN GENERAL DE SEGUROS Y FONDOS DE PENSIONES

Raquel Castillejo Manzanares

1. La reclamación extrajudicial previa en los casos de acciones individuales como requisito de procedibilidad
 - 1.1. Definición de reclamación extrajudicial previa en los casos de acciones individuales en el Proyecto de Eficiencia Procesal del Servicio Público de Justicia
 - 1.2. Real Decreto-ley 1/2017, de 20 de enero, de medidas urgentes de protección de los consumidores en materia de cláusulas suelo contenidas en contratos de préstamo o crédito garantizados con hipoteca inmobiliaria
2. Obligatoriedad de la reclamación extrajudicial
 - 2.1. Antecedentes de la exigencia de obligatoriedad
 - 2.2. Ineficacia del recurso a la reclamación extrajudicial
 - 2.3. Constitucionalidad de la obligación de la reclamación extrajudicial

3. Procedimiento
 - 3.1. Denegación de la solicitud
 - 3.2. Aceptación de la solicitud
4. Costas
 - 4.1. Abuso del servicio público de justicia
 - 4.2. Condena en costas en caso de allanamiento

REFLEXIONES SOBRE LO QUE PODÍA HABER SIDO Y LO QUE DEBERÍA SER EN MATERIA DE RESOLUCIÓN EXTRAJUDICIAL DE LAS RECLAMACIONES DEL CLIENTE FINANCIERO POR UNA AUTORIDAD INDEPENDIENTE

Irene Nadal Gómez

1. Introducción: delimitación del ámbito de análisis
2. Los usuarios del sistema financiero y las vías para su protección extrajudicial
3. Panorámica general de los MASC en el sector financiero
 - 3.1. Los servicios de atención a la clientela y el Defensor de la clientela
 - 3.2. Otros mecanismos extrajudiciales en el ámbito financiero
4. La autoridad de defensa del cliente financiero
 - 4.1. El procedimiento ante la AIDEF como mecanismo de resolución extrajudicial de litigios
 - 4.2. La AIDEF como entidad de resolución alternativa
 - 4.3. Principios de funcionamiento de la Autoridad y del procedimiento
 - 4.4. Sujetos
 - 4.5. Procedimiento de la reclamación ante la Autoridad
 - 4.5.1. Objeto del procedimiento
 - 4.5.2. Presupuestos para el acceso
 - 4.5.3. Forma de presentación y admisión
 - 4.6. Principios del procedimiento
 - 4.7. Contenido y alcance de las resoluciones
 - 4.7.1. Plazo de resolución
 - 4.7.2. Cuestión previa para unificación de criterio
 - 4.7.3. Contenido de la resolución
 - 4.8. Eficacia de la resolución
 - 4.9. Recursos
5. Algunas consideraciones finales
6. Bibliografía

NOVENA PARTE: LAS COSTAS Y MULTA POR “USO ABUSIVO DE LA ADMINISTRACIÓN DE JUSTICIA”

LA INSUFICIENCIA DE LA CONDENA EN COSTAS DEL PLEP PARA EL IMPULSO DE LOS MASC EN ESPAÑA

María Marcos González

1. Introducción
2. Consideraciones previas contenidas en Enmiendas al PLEP
3. Fundamentos jurídicos de la condena en costas en el PLEP
4. La condena en costas y su modulación o exoneración en el PLEP

LAS COSTAS EN EL PROYECTO DE LEY DE MEDIDAS DE EFICIENCIA PROCESAL

Carlos de Miranda Vázquez

1. Introducción
2. La regla jurídica básica: el art. 6.3 LMEPSPJ
3. La imposición de costas en los procesos declarativos
 - 3.1. Breves apuntes previos
 - 3.2. Supuestos de vencimiento absoluto
 - 3.2.1. Regla general
 - 3.2.2. Las «excepciones»
 - 3.2.2.1. Serias dudas de hecho o de derecho
 - 3.2.2.2. Conducta renuente a los MASC del litigante vencedor
 - 3.2.2.3. El vencido requirió a la adversa a negociar, sin éxito
 - 3.2.2.4. La excepción de cierre: la imprecisa obligación genérica del tribunal del art. 6.3 PLMEPSPJ
 - 3.2.3. Una recomendación procesal para los escritos rectores
 - 3.3. Supuestos de vencimiento parcial
 - 3.3.1. Un apunte previo
 - 3.3.2. Regla general
 - 3.3.3. Las «excepciones»
 - 3.3.3.1. La «temeridad» de alguno de los litigantes
 - 3.3.3.2. El «desprecio» de los MASC
 - 3.3.3.3. ¿También aquí el art. 6.3 LMEPSPJ?
 - 3.3.3.4. Un caso problemático

- 3.4. Supuestos de allanamiento
 - 3.4.1. Allanamiento del demandado antes de contestar
 - 3.4.1.1. La «mala fe» del demandado
 - 3.4.1.2. El «abuso del servicio público de Justicia»
 - 3.4.1.3. La motivación acerca de la apreciación de la mala fe
 - 3.4.2. Allanamiento del demandado después de contestar
 - 3.4.3. El incomprensible apartado 3º del art. 395
- 3.5. Supuestos de desistimiento
- 3.6. Costas en sede de recursos de apelación y casación
4. Costas en el proceso de ejecución
5. Modificaciones en el régimen de determinación de las costas
6. Conclusiones
7. Bibliografía

LAS COSTAS Y MULTA POR “USO ABUSIVO DE LA ADMINISTRACIÓN DE JUSTICIA”

María Magdalena Pérez de Prada/ Mercedes de Prada Rodríguez

1. Introducción
2. La condena en costas en la actual LEC: la temeridad y la mala fe
3. Las modificaciones introducidas por el Proyecto de Ley en materia de condena en costas
4. La apreciación del uso abusivo de la Administración de Justicia y el principio de legalidad
5. Conclusión
6. Bibliografía
7. Jurisprudencia

CONSECUENCIAS PROCESALES DERIVADAS DE LA NO EVITACIÓN DEL PROCESO A TRAVÉS DE LOS MASC: EN ESPECIAL, EN MATERIA DE COSTAS Y MULTAS POR ABUSO DEL SERVICIO PÚBLICO DE JUSTICIA

Gregorio Serrano Hoyo

1. Planteamiento. Consecuencias procesales previstas para el rechazo injustificado a participar en la actividad negociadora: carácter sancionador y disuasorio del derecho de acceso a la jurisdicción
2. Exigencias establecidas en el art. 6.3 PLEP
 - 2.1. Necesaria consideración judicial en el posterior proceso con objeto idéntico de la inexistente o deficiente colaboración de las partes en la previa actividad negociadora y del eventual abuso del SPJ
 - 2.1.1. Control judicial en el proceso de las conductas preprocesales de las partes y aplicación de las consecuencias procesales previstas

- 2.1.2. Identidad o concordancia sustancial entre el objeto del MASC previo y el objeto de proceso posterior
 - 2.1.3. Frustración del proceso negociador: distinción entre intento “sin efecto” (“sin respuesta”), intento “sin avenencia” (sin acuerdo) e intento sin acuerdo con rechazo de propuesta de acuerdo
 - 2.1.4. Abuso del SPJ: concepto jurídico indeterminado y vinculado al MASC preceptivo o requisito de procedibilidad
 - 2.1.5. Peculiaridades de los MASC intrajudiciales en el sistema instaurado: derivación judicial y abuso del SPJ por no terminación del proceso
 - 2.1.6. Abuso del SPJ determinante del vencimiento agravado o de la excepción a la exclusión en las costas de los honorarios y derechos arancelarios de abogado y procurador cuando su intervención no es preceptiva
 - 2.1.7. Peculiar abuso del SPJ determinante de la condena en costas al impugnante de la tasación de costas por considerar excesivos los honorarios de abogados o peritos
- 2.2. Algunas anomalías o deficiencias del sistema instaurado
- 2.2.1. Dudosos efectos de la incomparecencia al MASC del futuro demandante: entre la inadmisión de la demanda y/o la imposición de costas y multas
 - 2.2.2. Rechazo del MASC por ambas partes y casos de conductas concluyentes de deficiente colaboración por las partes: sus dudosos efectos económico-sancionadores
 - 2.2.3. No imposición de costas y consiguiente inaplicación de incentivos/coerciones introducidos
 - 2.2.4. Negociación sin tercero neutral neutralizante del abuso del SPJ y sus consecuencias procesales
3. Nuevo régimen de las costas por abuso del SPJ en primera instancia
- 3.1. Nueva excepción al criterio objetivo del vencimiento: prohibición de pronunciamiento sobre costas a favor de la parte vencedora en primera instancia que rehusó de forma expresa o tácita e injustificadamente su participación en un MASC
 - 3.1.1. Rechazo expreso o por actos concluyentes a participar en un MASC o inasistencia injustificada del demandado al procedimiento negociador previo
 - 3.1.2. Conductas no colaborativas distintas a la previa inasistencia injustificada del requerido: terminación tácita o expresa
 - 3.2. Posible condena en costas a la parte que no acudió injustificadamente a un MASC pese a su vencimiento parcial
 - 3.3. Exención de la condena en costas a la parte requirente pese a la no intervención de la requerida a iniciar actividad negociadora previa
4. Condena en costas por rechazo del MASC previo en caso de allanamiento
- 4.1. Imposición de costas al allanado antes de la contestación a la demanda por rechazo del proceso negociador previo: la presunción legal de abuso del SPJ
 - 4.2. Condena en costas al allanado por inasistencia injustificada a un MASC causante de abuso del SPJ y su contradictoria excepción

5. Solicitud de exoneración o minoración de las costas tras su tasación por no aceptación de propuesta de acuerdo sustancialmente coincidente con la resolución judicial
6. Multas a determinados intervinientes en proceso por abuso del SPJ
 - 6.1. Multa a la parte que ha actuado con abuso del SPJ
 - 6.2. Abuso del SPJ imputable al profesional de la abogacía como motivo de multa y traslado al colegio profesional a efectos de eventual sanción disciplinaria
7. Imprecisa remisión a las previsiones sobre costas y multas en caso de no evitación del proceso mediante la reclamación extrajudicial previa obligatoria para consumidores
8. Bibliografía