



# Índice

Por qué te conviene leer este libro ..... 12

## 1 Ante ti mismo

---

Regla 1. Conócete a ti mismo.....	20
Regla 2. Confía en tu saber.....	22
Regla 3. Eres 1 entre 1.000.000.....	24
Regla 4. Respeta a tu cliente.....	26
Regla 5. Actualiza tus conocimientos.....	28
Regla 6. Sé innovador.....	30
Regla 7. Sé leal.....	32
Regla 8. Cuida tus modales.....	34

Regla 9. Controla tus arrebatos .....	36
Regla 10. Actúa con decisión.....	38
Regla 11. Piensa antes de hablar.....	40
Regla 12. Acepta la derrota.....	42
Regla 13. Gestiona tus emociones.....	44

## 2 Ante el cliente

---

Regla 1. Agradece que te haya elegido .....	48
Regla 2. Discúlpate si le haces esperar.....	50
Regla 3. Escucha con atención.....	52
Regla 4. Observa todos los detalles.....	54
Regla 5. Empatiza con el cliente .....	56
Regla 6. Demuestra interés.....	58
Regla 7. Acércate al cliente .....	60
Regla 8. Gánate su confianza .....	62
Regla 9. Si es necesario, llora con él .....	64
Regla 10. Sé natural.....	66
Regla 11. Cuida tu imagen .....	68
Regla 12. Muestra profesionalidad .....	70
Regla 13. Disimula el cansancio.....	72

## 3 Ante el papel

---

Regla 1. Se acredita .....	76
Regla 2. Gerundio traidor.....	78
Regla 3. «Por existir» hijos menores.....	82
Regla 4. Que... que... que .....	84
Regla 5. El mismo dice a la «misma» .....	86
Regla 6. Prácticamente muerto.....	88
Regla 7. Conectores poco elegantes.....	90
Regla 8. El cura habla «desde» el púlpito .....	94
Regla 9. Ve al grano .....	96

Regla 10. No, soy culpable.....	98
Regla 11. «Se sirva» usted mismo.....	100
Regla 12. «Suplicar»/Solicitar.....	102
Regla 13. Deber/deber de.....	104

**4 Ante el tribunal**

Regla 1. Discúlpate si llegas tarde.....	108
Regla 2. Cuida tu imagen.....	110
Regla 3. Muestra profesionalidad.....	112
Regla 4. Mira al juez: interpreta su mirada.....	114
Regla 5. Respeta al letrado rival.....	116
Regla 6. Suaviza los modales.....	118
Regla 7. Defiende con argumentos, no con ira.....	120
Regla 8. No seas prepotente.....	122
Regla 9. Piensa en tu cliente: Está a tu lado.....	124
Regla 10. No hagas guiños a los testigos.....	126
Regla 11. Defiende con energía y pasión.....	128
Regla 12. Transmite seguridad en Sala.....	130
Regla 13. No aburras al personal.....	132

**5 Ante el uso de latinismos**

Regla 1. De motu proprio.....	136
Regla 2. In fraganti.....	138
Regla 3. A grosso modo.....	140
Regla 4. De ex profeso.....	142
Regla 5. Ex proceso.....	144
Regla 6. Ex profesamente.....	146
Regla 7. Cum laudem.....	148
Regla 8. Status quo.....	150
Regla 9. In dubeo.....	152
Regla 10. En albis.....	154
Regla 11. De corpore in sepulto.....	156

Regla 12. Totum revoluto .....	158
Regla 13. Vox populi .....	160

## 6 Ante caprichos de género

---

Regla 1. Capricho versus Norma .....	164
Regla 2. Matrimonio/Patrimonio .....	166
Regla 3. Patrocinado/Patrocinada .....	170
Regla 4. Abogado/Abogada .....	172
Regla 5. Procurador/Procuradora .....	174
Regla 6. Juez/Jueza .....	176
Regla 7. La Acusación .....	178
Regla 8. La defensa .....	180
Regla 9. El Fiscal/La Fiscala .....	182
Regla 10. El Perito/La Perita .....	184
Regla 11. Trama Púnica, Gürtel .....	186
Regla 12. Operación Faisán, Malaya .....	188
Regla 13. Su Señoría .....	190

## 7 Ante el lenguaje corporal

---

Regla 1. Mantente erguido .....	196
Regla 2. Muestra las manos abiertas con las palmas levantadas .....	198
Regla 3. Relaja los hombros .....	200
Regla 4. No te inclines hacia delante .....	202
Regla 5. No alces los brazos haciendo aspavientos .....	204
Regla 6. No señales con el índice acusador .....	206
Regla 7. No apoyes los codos en la mesa de estrados .....	208
Regla 8. No te cruces de brazos en señal de burla .....	210
Regla 9. No desvíes la mirada en señal de desprecio .....	212
Regla 10. No juegues con los dedos en señal de impaciencia o impotencia ..	214
Regla 11. No cruces las piernas .....	216
Regla 12. No sonrías con menosprecio .....	218
Regla 13. No te recuestes en la silla .....	220

**8 Ante preguntas vitales**

---

Pregunta 1. ¿Por qué has elegido esta profesión? .....	226
Pregunta 2. ¿Crees que has elegido bien? .....	228
Pregunta 3. ¿Qué te atrae de la Abogacía? .....	230
Pregunta 4. ¿Te sientes valorado/a? .....	232
Pregunta 5. ¿Con qué palabras te definirías? .....	234
Pregunta 6. ¿Te mueve la ambición? .....	236
Pregunta 7. ¿Sientes miedo al fracaso? .....	238
Pregunta 8. ¿Tienes mucho que aportar? .....	240
Pregunta 9. ¿Eres innovador/a y creativo/a? .....	242
Pregunta 10. ¿Te consideras sociable? .....	244
Pregunta 11. ¿Eres organizado/a y puntual? .....	246
Pregunta 12. ¿En qué nivel profesional crees que estás situado/a? .....	248
Pregunta 13. ¿Cambiarías de profesión? .....	250