

ÍNDICE

PRIMERA PARTE. ACTUACIONES ESCRITAS DEL DEMANDANTE Y EL DEMANDADO EN EL PROCESO CIVIL.

- I. ALGUNAS RECOMENDACIONES BÁSICAS.
- II. LOS ELEMENTOS DEL ESCRITO PROCESAL. UN ESCRITO BREVE: EL ESCRITO DE PERSONACIÓN (REDACTADO DE FORMA SIMPLIFICADA).
- III. OTRO EJEMPLO DE ESCRITO BREVE: UN RECURSO DE REPOSICIÓN (REDACTADO DE FORMA SIMPLIFICADA).
- IV. UN ESCRITO EXTENSO: UNA DEMANDA.
- V. DONDE INCIDIMOS EN ALGUNOS ASPECTOS.
- VI. ESCRITOS COMPLEJOS: ACTITUDES DEL DEMANDADO.
- VII. OTRO MODO DE PRESENTAR LOS ESCRITOS.

SEGUNDA PARTE. SUGERENCIAS SOBRE LAS ACTUACIONES ORALES DE LAS PARTES.

- I. ACTUACIONES ORALES DE LAS PARTES.

TERCERA PARTE. CÓMO INTENTAR NO TENER QUE HACER UNA DEMANDA. PAUTAS BÁSICAS DE NEGOCIACIÓN.

- I. RUDIMENTOS DE NEGOCIACIÓN.
- II. NEGOCIACIÓN, NO MEDIACIÓN.
- III. NEGOCIAR POR POSICIONES Y NEGOCIAR POR INTERESES.
- IV. CONOCER LOS INTERESES.
- V. PERSONAS.
- VI. COMUNICACIÓN.
- VII. PREPARAR UNA NEGOCIACIÓN.
- VIII. ¿EMPIEZO YO?
- IX. INFORMACIÓN.
- X. RELAX.

CUARTA PARTE. ACTUACIONES ESCRITAS DEL ÓRGANO JUDICIAL.

- I. LA FORMA DE LAS RESOLUCIONES AL HILO DE ALGUNAS ACTUACIONES DEL JUEZ Y DEL SECRETARIO JUDICIAL.
- II. COMUNICACIÓN ENTRE EL TRIBUNAL Y LAS PARTES.
- III. LA COLABORACIÓN ENTRE TRIBUNALES: EL AUXILIO JUDICIAL.

QUINTA PARTE. MODELOS PROCESALES CIVILES.

- I. MODELOS PROCESALES CIVILES.